

iMentor

100% VISIBILIDAD DE LA FUERZA DE VENTAS PARA SUPERVISORES.

iMentor ofrece a los Supervisores una visibilidad completa de las actividades de los Representantes de Ventas en cualquier momento para gestionar y **mejorar el crecimiento** de las ventas con KPIs de territorio, de equipo e individuales de cada Ejecutivo de manera más eficaz.

Diseñado para apoyar al equipo de Supervisión en compañías de **Consumo (CPG)**, la aplicación móvil iMentor es compatible con Android, iOS y Windows y **funciona en Tabletas** para una conveniente flexibilidad dentro y fuera de oficina.

La **interfaz** de usuario **consistente y ordenada** de iMentor promueve la facilidad de uso en línea y fuera de línea y proporciona la visibilidad de las actividades de los Representantes de Ventas en cualquier momento. Con iMentor, los Supervisores pueden monitorear las ventas y los pedidos en tiempo real, **medir** la productividad y los KPI, ayudar, **guiar y entrenar** a los Representantes de Ventas para alcanzar los objetivos de manera consistente. La solución también ayuda a los Supervisores a tener **sensibilidad** de las **condiciones de mercado** para aprovechar inmediatamente las oportunidades y abordar de manera **proactiva** los problemas antes de que sea demasiado tarde.

Al utilizar la arquitectura existente de **Salesforce.com** y la infraestructura segura, eBest Mobile enfoca sus esfuerzos en mejorar la eficiencia, **la efectividad y la experiencia de usuario**. Las versiones, actualizaciones y nuevas características/funcionalidades son constantes, haciendo que la solución sea a **prueba del futuro**.

TECNOLOGÍA

- Altamente Escalable
- Integración Perfecta con Cualquier Sistema ERP Existente
- Soporte Para Múltiples Idiomas y Monedas
- Visualización de la Información y Dashboard Interactivos en Tiempo Real
- Trabaja con Conexión y Sin Conexión
- Personalizable y Configurable

FUNCIONALIDAD

- Mapas de Calor para visualizar el Alto y Bajo Desempeño
- Seguimiento de KPI a través de Dashboards Semanales, Mensuales y Anuales para Supervisores
- Resumen Diario del equipo para comparar Desempeño, Metas, Objetivos
- Módulo de Entrenamiento
- Mi Dashboard de Equipo
- Aprobación de Flujo de Trabajo
- Acceso a Dashboards de Representantes de Ventas dentro de iMarket
- Gestión de Áreas de Oportunidad para Re-assignar Planes de Visita
- Monitoreo del tiempo que los Representantes invierten en Actividades de Ejecución de Venta al Detalle
- Histórico de Pedidos y Confirmación de Entrega
- Monitorización GPS de Representantes de Venta a través de Google Maps
- Integración de Medios Sociales

Para visualizar una demo de iMentor:



sales@ebestglobal.com



ebestglobal.com/es/demo

